

販路拡大を
目指す！

展示会・商談会 魅力アップセミナー

セミナー

9月27日(水)
18:30~20:30

展示会や商談会に参加した方の成約結果には大きな違いがあります。出展を成果に繋げるためには出展目標を明確にし、**自社のものづくりに対する強みや商品力が伝わるブースや販促資料作り**が非常に重要です。

このセミナーで、効果を最大化するための**ディスプレイの基礎と事前準備、当日~終了後のフォロー**まで、出展ノウハウのすべてをお伝えします。

会場

甲州市商工会

対象者

小規模事業者経営者 他

受講料

無料

定員

20名（先着順）

申込

申込書にご記入の上、お電話または、
FAXにてお送りください

カリキュラム

1. 陳列の基本
2. 人の心理と色彩の関係
3. 展示商談会出展目的の明確化
4. 出展準備
5. 当日・展示会フォロー



講師 株式会社エイチ・エーエル 林 由希恵 氏 VMDインストラクター

フラワーコーディネーター、インテリアの店舗ディスプレイ担当、食品業界に転職後大手百貨店、TV通販などの商品プロデュース、大手食品メーカーのメニュー開発、販路開拓に従事。食品問屋等の流通にも精通。現在はVMDインストラクター、フードコーディネーター・調理師、農林水産省農産漁業発イノベーション中央プランナー、公益財団法人神奈川産業振興センター経営アドバイザーとして幅広く活動。商品の「魅せ方」「売れ方」「食べ方」の重要性を伝えるべく、食の発展のため、店舗ディスプレイの魅せ方や展示商談会でのディスプレイ方法・考え方、メニュー開発、盛り付け指導等“現場主義”をモットーに支援を行っている。

甲州市商工会 行

FAX: 0553-33-2795

展示会・商談会魅力アップセミナー 受講申込書

事業者名		業種	
受講者名		e-mail	
所在地		TEL	
		FAX	

*ご記入いただきました個人情報は慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。